

じぶん経営志部

じぶん経営志部 志部長 岩崎聡史

2020年7月4日

岩崎聡史（自分経営診断士） ことのはラーニングオフィス 代表

「学校の勉強でお金は稼げない」との思いから高校2年生の時に大学に行かないことを決め、学歴不問で成果主義の不動産営業の世界に飛び込む。

苦しみもがきながらも営業成績をあげられるようになる中で、お金を稼ぐだけでは充実した人生を送れないことを痛感。

改めて学び成長することの大切さに気が付き中小企業診断士を取得。その後、経営企画の立ち上げを経験し、多くのプロジェクトに携わる。

これらの経験から、経営するように自分の人生を意思決定することで自らの成長を図る実践型の学習方法を提唱し、社会人の学習支援やスモールビジネスのコンサルティングを行っている。



じぶん経営志部の体制

志部長：岩崎聡史

副志部長：井原克明

事務長：絶賛募集中

※現在、岩崎含め9名

じぶん経営志部の目的

- 世の中を貢献機会を満たす
- 世の中で活躍する人を増やす
- じぶん経営を実践する人を増やす

じぶん経営志部のコアコンセプト

誰に

- 志を持ちたいが、まだ自分の志に確信を持っていないサラリーマン

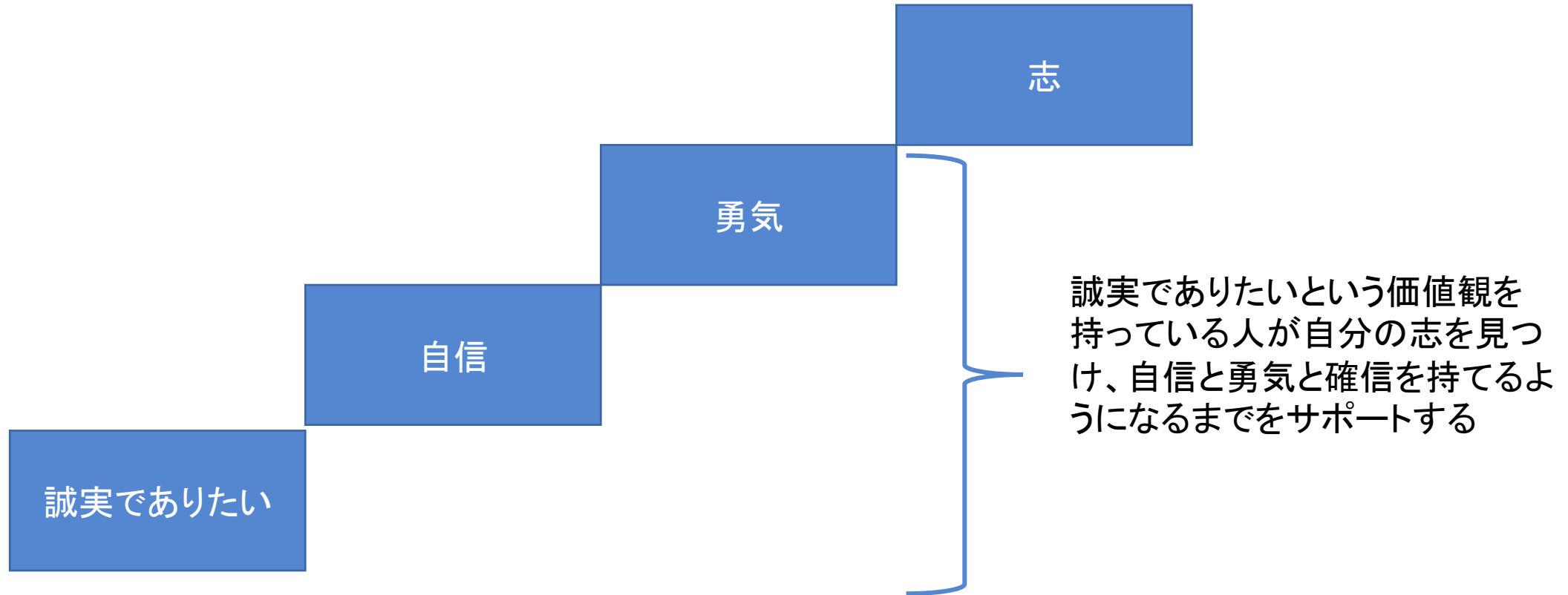
何を

- 実践しながら学ぶアクションラーニングを提供する

USP

- 誰でも、いつでも、どこでも実践可能で継続できる

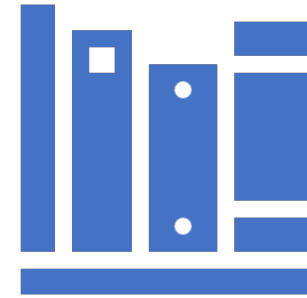
自分経営志部でのステップアップ



じぶん経営志部の活動



じぶん経営の実践会



立志塾の推薦図書を中心とした読
書会・勉強会

じぶん経営志部が目指すビジョン



タイプとフェーズの違いによるWin-Winのマッチング

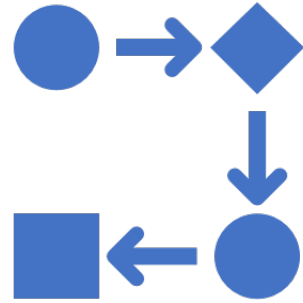


一人一人が志を見つける
(真志命)



志のビジネスを支援する
コンサルタント集団

タイプとフェーズの違いによるマッチング



志を見つけるための機会を得たいニーズと志でビジネスをする人のリソースを確保したいニーズのマッチング

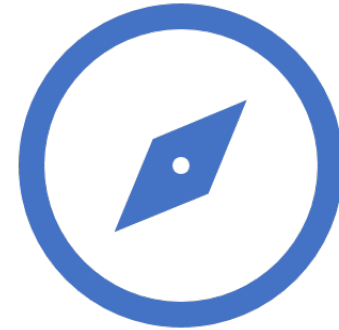


それぞれのタイプによる強みと弱みのマッチング

一人一人が志を見つける



自分の志が事業の主体の人は次の人が志を見つけるための機会提供をする



自分の志が事業の支援の人は次の人が志を見つける支援を行う

志のビジネスを支援するコンサル集団



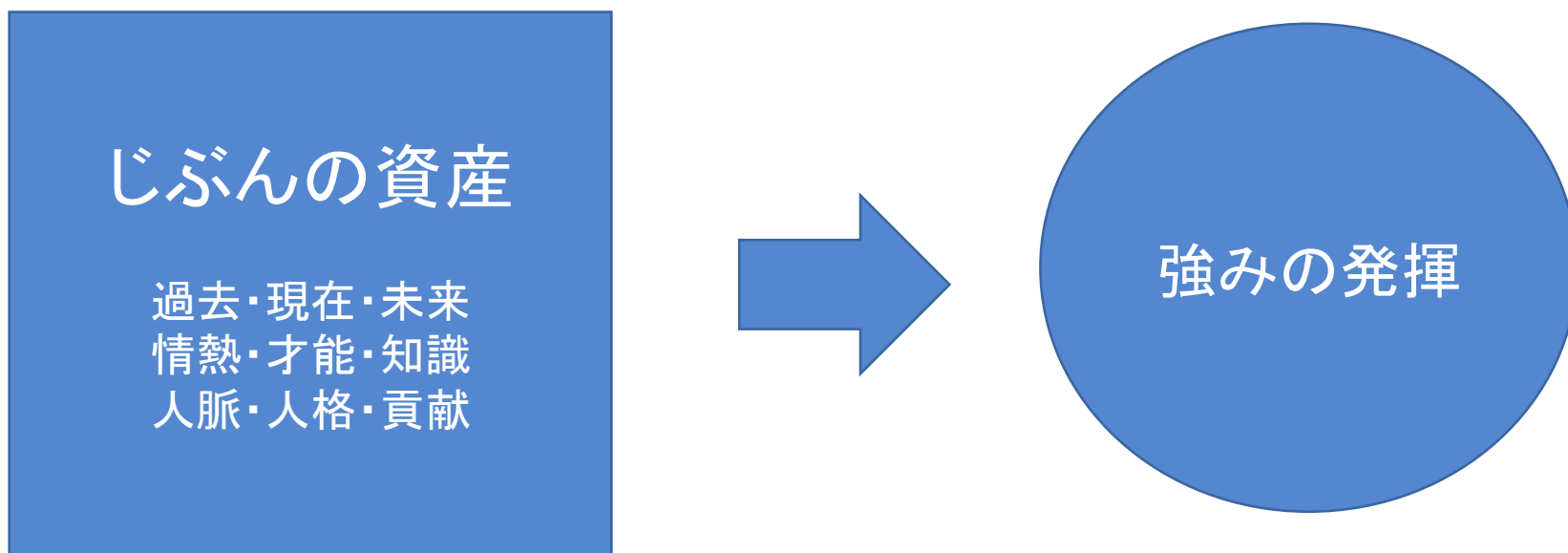
自分の志のビジネスがコーチやコンサルティングという人のコミュニティ



育成委員会と密接に関わることでナレッジやコンテンツを拡充する

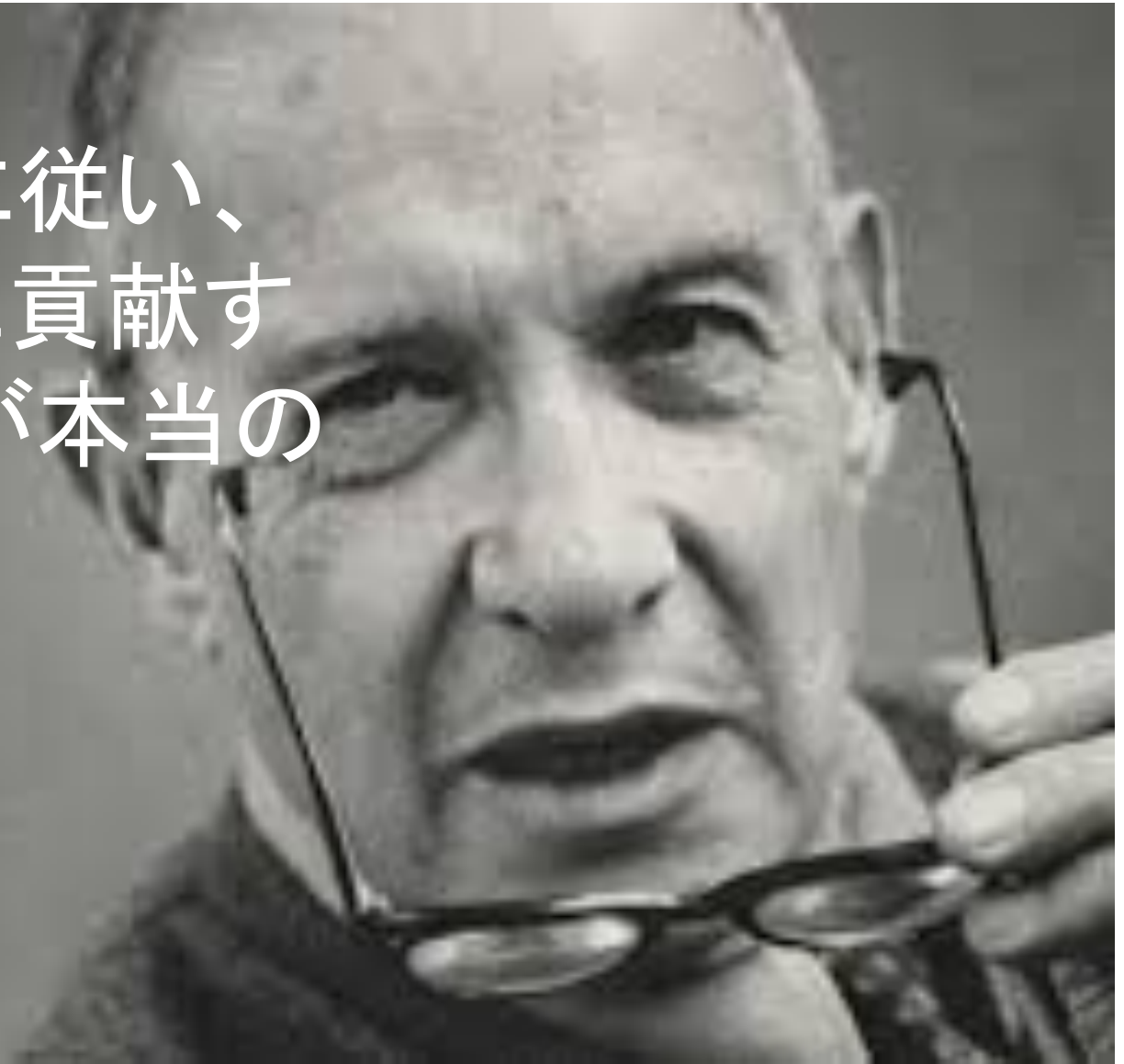
じぶん経営を実践する上で:強みと資産

- 強みは自分の資産から生み出される



じぶん経営を実践する上で:ドラッカーの思想

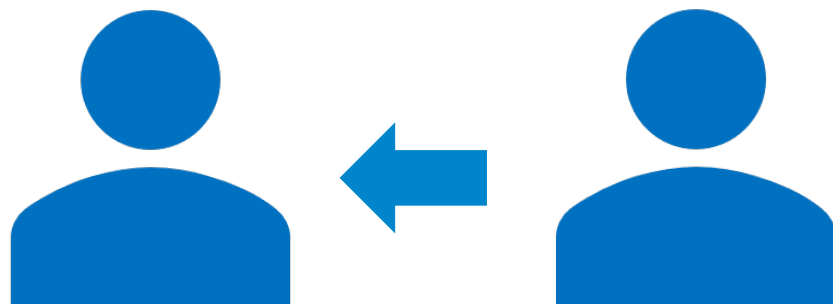
人は自分の価値観に従い、
自己の強みで社会に貢献する
責任があり、それが本当の
幸せなのだ



じぶん経営を実践する上で：人脈とは

人脈とは自分が貢献できる人の数のこと

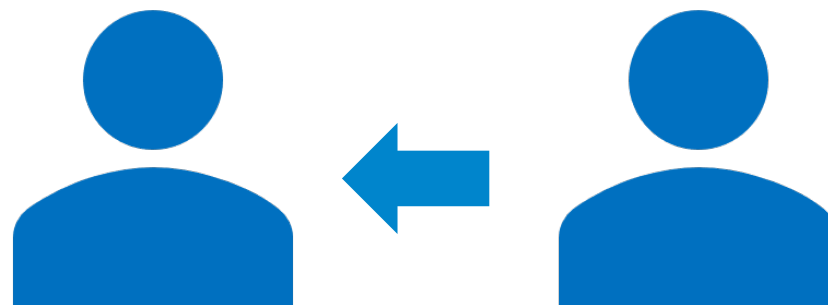
相手が何をしてくれるのか？



自分

相手

自分が相手に何をできるのか？



自分

相手

じぶん経営実践会とは

毎月第2土曜日朝7時よりZOOMにて実施中！

• じぶん経営とは

- 自分の資産から生み出される強みを発揮することで他者へ貢献し、自分の人脈資産を形成すること

• じぶん経営実践会とは

- じぶん経営を実践する人たちが集まり、自分の資産の再発見と発展を行い、日常生活でいかに強みを発揮するかを考え、実践する会
- お互いにコミュニケーションを活かして、フィードバックを行い、資産の再発見や発展、強みの活かし方の気づきを与え合う