あなたに仕事の依頼がくる プロフィール講座

一般財団法人 立志財団

はじめまして

- 今日は、起業家のためのプロフィールの作り 方をお伝えします。
- 効果的なプロフィールを作って、あなたに仕事を依頼したくなるプロフィールを作っていきましょう。

2017年9月21日設立



理念:

起業家教育を通じて 世界中の一人一人が 志を実現できる社会を創る

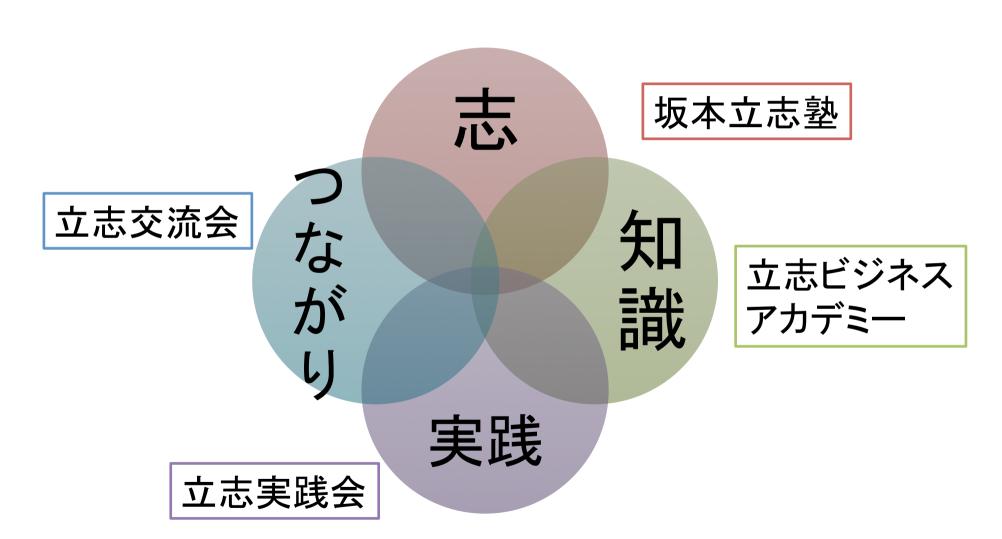
起業家教育の専門家

坂本憲彦

- 起業家教育の専門家。1975年、和歌山県生まれ。
- 一般財団法人立志財団理事長、株式会社ナレッジアクション代表取締役。
- ・ 下関市立大学を卒業後、西日本シティ銀行に入行。6年間、法人・個人向けの融資や営業を担当する。30歳で独立し、ビジネススクール、速読講座、飲食店、貸会議室などを立ち上げ年商5億円まで成長させる。また、10年以上にわたり、1万人以上の起業家の指導を続けている。
- 自社開催の起業教育セミナーは500回以上開催し、延べ 1万人以上が参加。富士ゼロックスやメットライフ生命、商 工会議所、倫理法人会などの法人向けにもセミナーを開 催しており、パソナ創業者南部靖之氏とともに講演実績 もある。
- 「すべての人を真に導く」を真の使命として志ある起業家 の育成に全力をかけて邁進している。起業家育成の活 動の一環として2017年9月、一般財団法人立志財団を設 立。2017年12月には実務教育出版より書籍『6つの不安 がなくなればあなたの起業は絶対成功する』を出版し、 1.1万部のベストセラーとなる。



立志財団の活動



自己紹介

- ・ お名前
- お仕事
- 専門分野
- 今日の参加目的

プロフィールはあなたの顔

- はじめての人が一番、最初に見るところ
- どんなに素晴らしい内面を持っていても、プロフィールに出ていなければ、誰も分からない
- プロとして、プロフィールをしっかり作るのは 礼儀

プロフィールで大切なこと

相手が何が得られるのか?

プロフィールで大切なこと

この人に仕事を依頼しても大丈夫か?

プロフィール作りで意識することコアコンセプト

1. 誰に

2. 何を

3. USP(独自性)

1. 誰に見せるプロフィールか?

- あなたに仕事を依頼してくる人は誰か?
- 一番のクライアント向けに書こう
- ・ 法人か、個人か?
- 業種、シチュエーションは?

2. あなたはお客様に何を提供できるのか?

- あなたは何ができる人ですか?
- 自分がお客様に提供できる価値を明確に伝える

3. USP(独自性)

- 他と比べて何が違うのか?
- あなたの専門性は何か?

- ダンス専門カメラマン
- プロフィール写真専門カメラマン
- 建設業専門カメラマン

独自性をつくる

- 点と点をつなぐ
- ・ 会社員の経験も活かせないか?
- 趣味の経験も活かせないか?
- 無理矢理にでもつながることで、独自性が生まれる

肩書きを作ろう

- あなたを一言で表す肩書きを作ろう
- 肩書きはあなたのアイデンティティにもなります
- 〇〇カメラマン
- ooの専門家
- 例
 - 起業家教育の専門家
 - 踊るカメラマン
 - 姉妹大家

プロフィールの2タイプ

• 実績型

• ストーリー型

実績とストーリーの融合がよいプロフィールに なる

実績型プロフィール

- 実績を並べる
- ・ 著名人、実績のある方向け
 - 〇〇賞受賞
 - 著書
 - 実績

ストーリー型プロフィール

- 自分のストーリーを語る
- 最低から最高へのストーリー

まずはプロフィールを作ってみましょう

プロフィールを書くときに大切な2つのこと

- 数字で書く
- 固有名詞を使う

数字は大きな信頼を生む

- 年数
- 人数
- 経験年数や人数は信頼の大きな武器

固有名詞を使いましょう

- 出身地
- 大学名
- 会社名

• 共通事項があれば、共感につながります

ストーリーを書いてみましょう

- 1. カメラとの出会い
- 2. カメラマンを志すきっかけ
- 3. カメラマンになってからの苦労
- 4. カメラマンになってからの実績
- 5. カメラマンとしてのこだわり
- 6. これからの未来

1. カメラとの出会い

- ・ 幼少期の体験、子供のころの体験
- 初めてカメラを触ったときが、キャリアのスタート
- 抽象度を上げて、カメラとの接点を探す

2. カメラマンを志すきっかけ

- なぜカメラマンになろうと思ったのか?
- カメラマンになろうと思ったきっかけを生い立 ちから語る

3. カメラマンになってからの苦労

- どんな苦労があって、今のポジションを築い たのか?
- どん底のストーリー
- 最低から最高へのストーリー

4. カメラマンになってからの実績

- ・ 数字で表す
 - 経験年数
 - 撮影人数
 - 顧客満足度
 - 撮影回数
- イベント名
- 受賞歴
- 著名人の師匠名 など

5. カメラマンとしてのこだわり

- 他のカメラマンと違って、あなたのこだわっているところはどこか?
- USP
- こだわりは、お客様が受け取れるメリットであること
- 好きな言葉や信念

6. これからの未来

- カメラマンとして、他者・社会に対して、どのような未来を作っていくのか?
- 夢は?志は?
- 10年後
- 20年後
- 30年後
- の未来を書き出してみよう

プロフィールをまとめよう

・ 200字-300字にプロフィールをまとめよう

まとめ